

Nous sommes une agence AXA composée de 14 personnes en temps normal avec 1 service production du particulier composé de 4 personnes, 1 service production professionnel et entreprise de 4 personnes, 1 service gestion de 2 personnes, 1 service sinistre de 2 personnes et moi-même.

Nous avons un portefeuille important de clients et beaucoup de travail.

Actuellement 2 personnes sont manquantes dans l'équipe du particulier.

Le détail du poste et le profil de la personne recherchée sont les suivants :

Descriptif :

Le poste de producteur commercial interne, consistera à gérer et développer commercialement le portefeuille du particulier existant, à conquérir de nouveaux clients et à entretenir et développer un réseau d'apporteurs d'affaires (agents immobiliers, family office, concessionnaires...) Notre cabinet intervient sur tous les contrats du particulier, tant en IARD qu'en Assurances de personnes, à savoir entre autres :

Automobile, moto, habitation, œuvres d'art, protection juridique, plaisance, assurances emprunteurs, santé, prévoyance, assurance vie....

La personne pourra être amenée occasionnellement à sortir pour des visites de risque (MRH ou Immeubles notamment) ou des rencontres d'apporteurs.

L'équipe constituée représentera 4 personnes.

L'idée dans le travail, lorsque l'équipe sera au complet et opérationnelle, est de fonctionner avec 3 personnes présentes au bureau à la réception clientèle et téléphonique et 1 personne isolée à des fins commerciales (réalisation des devis, relance des devis en cours, prise de rdv avec des clients, suivi des apporteurs d'affaires).

Chaque jour la personne isolée changera.

Avant d'en arriver là, notre profession étant réglementée, la personne devra être formée à l'ensemble des produits proposés avant de les commercialiser auprès des clients. Pour info, un minimum de 15h00 de formation annuelle est obligatoire pour tous les collaborateurs proposant des produits.

Cette formation sur les produits, sur les règles de souscription, sur les logiciels d'exploitation, sur la déontologie applicable se fera à travers des e-learning ou des webinars à l'agence.

Tout le challenge durant cette période, pour la personne recrutée, sera de s'approprier rapidement son environnement de travail, d'apprendre les produits et les process de l'agence afin d'être opérationnelle le plus tôt possible avec l'équipe.

Les horaires de travail seront les horaires d'ouverture de l'agence, à savoir :

Du lundi au vendredi de 8h30 à 12h30 et de 13h12 à 17h00.

Au niveau des conditions :

En général, nous partons sur un CDD de 3 mois, avec une période d'essai de 45 jours.

Pour information, tous mes collaborateurs sont en CDI.

Ce CDD sera fortement consacré à la formation et à la découverte du travail en duo avec les autres collaborateurs.

À la fin de cette période, le contrat sera transformé en CDI si tout va bien ou renouvelé en CDD si certains points sont encore à améliorer, soit non renouvelé dans le pire des cas.

Le nouveau collaborateur peut compter sur toute l'équipe pour lui permettre d'avancer dans ce délai.

Au niveau du profil du candidat :

1. Nous recherchons en priorité des personnes parlant Anglais et Italien
2. La personne devra avoir un bon niveau en Français et ne pas faire de fautes d'orthographe.

3. La personne devra être volontaire, travailleuse, avoir un bon esprit et nous insistons beaucoup sur le service client.

Contact :

Alain Poggio

CABINET POGGIO ALAIN

4 bld des moulins

98000 Monaco

TEL. + 377.97.97.34.56

Email : dp@poggio-assurinvest.com